

# **ATELIER : Comment améliorer la qualité de vos relations d'affaires ?**



Aujourd'hui, la communication non-verbale est un des plus puissants outils de management. Elle joue un rôle majeur dans la fonction de leader. Elle permet d'affirmer son message et sa position au sein de l'entreprise. Savoir gérer sa gestuelle, établir une bonne posture corporelle, cibler son regard, utiliser un ton de voix approprié et pouvoir en plus décrypter ces signaux non-verbaux chez les autres, c'est se donner les moyens de parfaire sa communication relationnelle, de créer un climat de travail positif et d'amener ses collaborateurs vers la voie du succès.

**Nos objectifs :**

- Capter l'attention de son auditoire
- Instaurer un climat de confiance
- Soutenir son message
- Maîtriser son regard, ses gestes
- Amplifier son tonus vocal
- Mettre en corrélation son verbal et son non-verbal
- Développer son potentiel de vente
- Affirmer son charisme

**Vos résultats :**

- Vous mettre en accord avec vos interlocuteurs
- Affermir vos relations avec vos collaborateurs
- Renforcer l'impact de votre discours
- Utiliser consciemment le pouvoir du non-verbal
- Améliorer la qualité de vos relations d'affaires
- Gagner en crédibilité

*« La qualité de notre communication est déterminée, non par la manière dont nous disons les choses, mais par la manière dont elle est comprise. » Andrew Grove – PDG Intel* Cet atelier peut être organisé dans votre entreprise. Contactez-nous pour connaître nos tarifs spécifiques intra.